

Plaats Rotterdam	Referentie Directie	Onderwerp Reactie berichtgeving RTLZ
Datum 10 oktober 2021	Blad 1 van 1	

Afgelopen donderdag 6 oktober ontving GGN enkele vragen van een journalist van RTL-Z over de jaarrekening. Op vrijdag 7 oktober hebben wij daar onze reactie op gegeven. Op maandagochtend 10 oktober werden we geconfronteerd met een artikel op RTL-Z waarin werd aangegeven: “De huisbankier van het grootste deurwaarderskantoor van Nederland heeft de kredietkraan dichtgedraaid. Na jarenlange tegenvallers en ondanks een reorganisatie voldeed GGN niet meer aan de afspraken met de bank”. Deze kop mist belangrijke informatie, waardoor onterecht een negatief beeld zou kunnen ontstaan over de positie van GGN.

Aflossing financiering

Vooropgesteld klopt het dat we geen financiering meer hebben bij de ING. GGN heeft immers alle zaken uit het verleden opgelost en de afgelopen periode gebruikt om te verduurzamen en om het bedrijf financieel nog gezonder te maken. Wij komen terug van een schuldenpositie in 2015 bij ING van ruim EUR 40 mln. GGN heeft toen besloten om de schuldenlast actief te gaan terugbrengen. De financiering met ING is dus inderdaad beëindigd en volledig afgelost. GGN is per vandaag een bedrijf met nul euro schuld. De solvabiliteit en liquiditeit is ruimschoots op orde, evenals de bewaarplicht.

Verduurzaming bedrijfsmodel

Zoals wellicht bekend heeft GGN sinds 2016 een keuze gemaakt om haar bedrijfsmodel te verduurzamen. GGN is zich namelijk zeer bewust van haar positie in de maatschappij; GGN komt letterlijk bij mensen achter de voordeur en ziet het daarom als haar taak om daar op een positieve wijze een bijdrage in te leveren. GGN wil naast een betrouwbare en efficiënte gerechtsdeurwaarder ook de norm stellen op sociaal maatschappelijk verantwoord vlak.

Toen GGN startte met deze verduurzaming heeft zij daarmee tevens bewust gekozen voor een traject waarbij haar huidige omzet/verdienmodel in eerste instantie zal afnemen in het volste vertrouwen dat deze verduurzaming uiteindelijk zou leiden tot een omzetgroei. Dat laatste zien we ook geheel volgens plan gebeuren in 2022. De winstgevendheid van GGN zal net als de Ebitda dit jaar toenemen.

Sociale incasso levert meer op

De keuze die GGN heeft gemaakt om dé sociale incassopartner van Nederland te worden zorgt ervoor dat we ons te allen tijde richten op situationeel incasseren. Dat betekent maatwerk in alle gevallen. We trachten daarbij de kosten voor de klant(debiteur) zo laag mogelijk te houden, zodat deze ook echt uit de schulden kan komen en niet geconfronteerd wordt met zichzelf opstapelende kosten.

Dit maatwerk betekent vaak meer succesvolle minnelijke trajecten en logischerwijze een lager aantal gerechtelijke trajecten. En dus in de beginperiode een dalende omzet, simpelweg omdat gerechtelijke dossiers meer opleveren vanwege de wettelijke tarieven.

Met vriendelijke groet,

Directie GGN