

-Persbericht-

Richard van Reijmersdal Commercieel Directeur GGN

24 mei 2012, 's-Hertogenbosch

Richard van Reijmersdal is op 1 mei 2012 benoemd als nieuwe Commercieel Directeur van creditmanagementorganisatie GGN. In zijn nieuwe functie is hij eindverantwoordelijk voor de verkoopstrategie en leidt hij de salesorganisatie met alle bijbehorende commerciële activiteiten.

Van Reijmersdal is al 8 jaar werkzaam bij GGN. Eerder bekleedde hij de functies Operationeel en Algemeen directeur van GGN Incasso. Na de fusie in 2009 werd hij benoemd tot Regiodirecteur en werd hij verantwoordelijk voor de bedrijfsonderdelen GGN Academy, GGN Detachering en GGN International. In zijn loopbaan heeft hij alle processen en ontwikkelingen binnen én buiten GGN op de voet gevolgd. Van Reijmersdal: "In de afgelopen periode heb ik GGN zien ontwikkelen van een deurwaarderorganisatie naar een organisatie die oplossingen biedt voor de creditmanagementvraagstukken van zijn klanten. Dit is een prachtige ontwikkeling en vormt de basis voor het succes van GGN. Het is mijn ambitie om die ontwikkeling verder vorm te geven, zodat GGN in de gehele order-to-cash-keten een herkenbare rol zal spelen en als partner kan fungeren voor zijn klanten."

Ambities

Voor Van Reijmersdal ligt er op twee vlakken een uitdaging. Ten eerste op het externe vlak. GGN zal zich in de markt nog meer profileren als de betrouwbare, solide partner die weet wat er in de markt van zijn klanten gebeurt en wat er nodig is om maximaal resultaat te behalen. De markt is doorlopend in beweging en steeds kritischer. Van Reijmersdal: "Juist op deze momenten kun je het verschil maken door scherp aan de wind te gaan varen en goed te luisteren naar de markt én je klanten."

Voor de tweede uitdaging richt hij zich tot de interne organisatie. Hij ziet het als zijn taak om te organiseren en bewaken dat collega's elkaar doorlopend informeren over de relevante marktontwikkelingen, zodat aansluiting met de klant behouden blijft en waar mogelijk uitgebouwd wordt. Van Reijmersdal: "Door het bundelen en inzetten van deze kennis kunnen we beter inspringen op de veranderingen in de verschillende markten en zo proactief en slagvaardig acteren."

Over GGN

GGN is de grootste creditmanagement organisatie in Nederland. Bij GGN werken ongeveer 1350 medewerkers, waarvan meer dan de helft als incassospecialist. Daarnaast zijn er 150 (kandidaat) gerechtsdeurwaarders en 55 juristen. GGN is met 27 vestigingen actief in het hele land en biedt op landelijk niveau full service creditmanagement: minnelijke incasso en gerechtelijke incasso binnen één organisatie, met eigen kantoren. Maar ook het uit handen nemen van facturatie, het volledige debiteurenbeheer, advies bij het inrichten of verbeteren van het creditmanagementproces, detachering, training en opleiding van debiteurenbeheerders, incassomedewerkers en gerechtsdeurwaarders. De missie van GGN is het verhogen van het ondernemersrendement van haar opdrachtgevers door het voorkomen, beheersbaar maken en terugdringen van debiteurenrisico's.

Noot voor de redactie:

Voor meer informatie kunt u contact opnemen Janneke van der Loo, Adviseur corporate en interne communicatie, telefoon: 06-82060069, e-mail: j.vanderloo@ggn.nl.